



ASSOLOMBARDA

Aumento dei prezzi noli

Uno scenario in evoluzione

Speaker

Daniel Chiarioni, Account Executive Solutions Line Cargo, Aon Spa

23.02.2022



ASSOLOMBARDA

Per il 2022 si prevedono costi
in aumento del 10,6%

motivazioni sottostanti

un container standard da 40
piedi tra Shanghai e Genova ha
subito un'impennata del 545%
su base annua

- Negli ultimi mesi stiamo assistendo ad un precipitoso aumento dei prezzi delle materie prime causati dai rallentamenti delle forniture, dovute all'attuale situazione pandemica e al contempo una crescita esponenziale della domanda
 - Potremmo dire che si sta assistendo a una corsa all'approvvigionamento → inflazione
- Debolezza dollaro
- Gestione dei terminal sempre più monopolizzata
- Si tende a preferire l'export cinese verso gli Usa, causando rallentamenti nei porti americani
- Stiamo assistendo ad un consolidamento di tale situazione, che non appare più essere temporanea e passeggera.

www.assolombarda.it

www.genioeimpresa.it

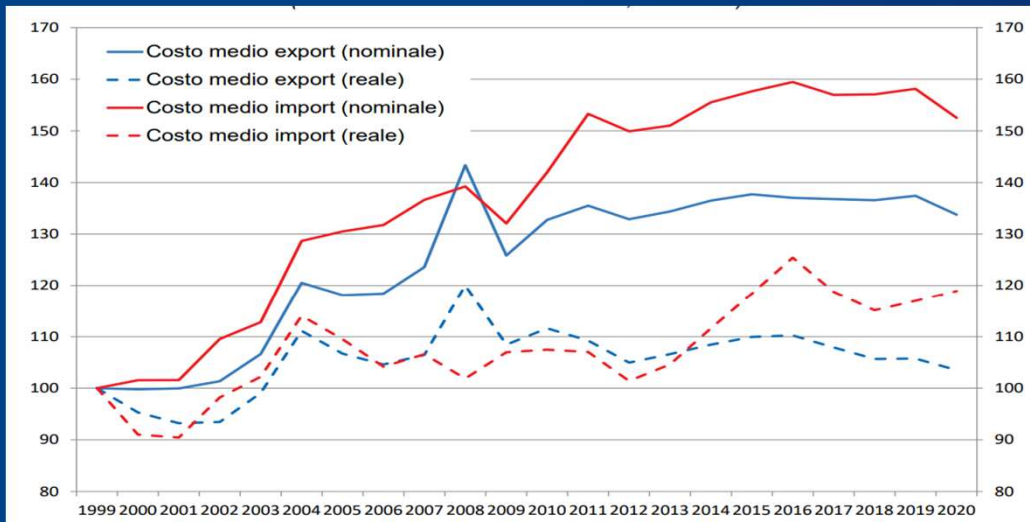
Seguici su





ASSOLOMBARDA

Le ricadute sul trasporto su gomma



- Il trasporto terrestre ne risente in maniera consequenziale rispetto a quello marittimo, essendone spesso complementare o successivo
- Aumento dei costi di trasporto
- Aumenti di prezzo del greggio
- Nei trasporti terrestri i costi medi a tonnellata sono lievemente aumentati nel comparto ferroviario, mentre sono leggermente diminuiti in quello stradale, nonostante l'aggravio di costi per gli operatori dovuto alle maggiori difficoltà nelle spedizioni (come la dilatazione dei tempi di consegna)



ASSOLOMBARDA

**Mancanza di una
corrispondenza tra la
crescita dei noli e i
parametri delle relative
polizze trasporti**

Ricadute sulle polizze RCV
(responsabilità del vettore, del
vettore-contrattuale, dello
spedizionario)

- Il nolo è tecnicamente utilizzato quale parametro per la determinazione del premio assicurativo, in ambito di coperture di responsabilità vettoriale e dello spedizionario.
- Alla luce dello scenario precedentemente descritto, tale parametro non risulta essere più attendibile.
- Questo può portare a regolazioni premio sproporzionate, dovute ad un aumento dei fatturati consuntivi comunicati, non più rappresentativi del numero dei trasporti effettuati



ASSOLOMBARDA

Soluzioni, verso un'analisi dei bisogni del cliente

- Emerge come soluzione strategica, per cercare di contrastare tale fenomeno, una analisi ad hoc per il cliente che faccia emergere i bisogni e le necessità

Contestualmente....

- Risulta fondamentale creare un piano di trattativa con gli Assicuratori, in un'ottica di contestualizzazione e ridimensionamento degli aumenti dei fatturati consuntivi.
- In questo scenario si inserisce la figura del Broker in grado di proiettare la situazione dei clienti nello scenario di mercato

www.assolombarda.it

www.genioeimpresa.it

Seguici su





ASSOLOMBARDA

Grazie per l'attenzione

www.assolombarda.it

www.genioeimpresa.it

Seguici su     